

knk Standard Vertriebs-Reporting



Datenbasierte Entscheidungen treffen

Mit dem knk Vertriebs-Reporting haben Sie stets alle wichtigen Umsatz- und Absatzkennzahlen zur Hand, um Ihren Vertrieb effizient zu steuern und sowohl strategische als auch operative Entscheidungsprozesse zu unterstützen.

Verlassen Sie sich nicht mehr auf manuelle, fehleranfällige Excel-Tabellen für einen Überblick über die aktuelle Umsatz-Entwicklung, Ihre Top-Kunden, aktuelle Abverkaufszahlen im Vergleich zum Vorjahr oder Remittenden-Übersichten.

Diese Prozesse unterstützt unser Vertriebs-Dashboard u.a.:

- Effiziente Steuerung Ihrer Verkaufs- und Key-Account-Teams mithilfe datengestützter Entscheidungen und effizienten Jahresgesprächsvorbereitungen
- Geschäftssteuerung auf Basis von transparenten Umsatz- und Absatz-Analysen (Soll-Ist-Vergleiche und Prognosen)
- Erkennen von Sortiments- und Margen-Verschiebungen im Vergleich zum Vorjahr
- Treffen von Nachdruck-Entscheidungen

Preis: 7.500 € zzgl. Datenintegration & Lizenzen*

Mögliche Erweiterungen:

Unser Standard Vertriebs-Dashboard basiert auf Ihren ERP-Daten, ist jedoch einfach erweiterbar um

- Kassendaten (z.B. Thalia)
- Amazon Verkaufsdaten
- Media Control

Weitere Anforderungen? Kein Problem! Sprechen Sie uns an und wir entwickeln unseren Standard nach Ihren Bedürfnissen weiter.

Preis: auf Anfrage

Speziell entwickelt für

- Geschäftsführung und Verlagsleitung
- Vertrieb und Key Account Management



Wichtigste Kennzahlen

- Umsatz- und Absatz nach
 - Vertriebsweg
 - Region
 - Team
 - Top-Kunden
 - Genre
- Durchschnittsrabatte
- Lagerbestand nach Titel / Genre
- Remittenden nach Titel / Vertriebsweg



Ihr Ansprechpartner:

Thomas Bussmann

thomas.bussmann@knk.com
knk Gruppe

*Übersicht der enthaltenen Kennzahlen auf S.2

Übersicht:

- Umsatz (Vergleich Δ Vorjahr (VJ), Δ Plan, Δ Forecast)
- Durchschnittliche Profit Margin
- Absatz (Vergleich Δ VJ, Δ Plan, Δ Forecast)
- Kundenübersicht Umsatz (aktuell, VJ, Δ VJ (absolut und Prozent), Absatz, Bündelung St./pro Auftrag)
- Umsatz/Absatz je Monat/Quartal
- Umsatz Team vs Target % nach Vertriebskanal
- TOP 10 Kunden
- Umsatz/Absatz nach Region

Kundenübersicht:

- Umsatz (Vergleich Δ VJ, Δ Plan, Δ Forecast)
- Durchschnittliche Profit Margin
- Absatz (Vergleich Δ VJ, Δ Plan, Δ Forecast)
- Kundenübersicht Umsatz (aktuell, VJ, Δ VJ (absolut und Prozent), Absatz, Bündelung St./pro Auftrag)
- Umsatz nach Vertriebsweg
- Umsatz nach Region (Heat Map)

Titelumsatz:

- Tabelle: Umsatz nach Genre und Titel (Umsatz lt. Jahr, Umsatz Vorjahr, Δ VJ)
- Aggregiert: Umsatz nach Genre im Vergleich zum Vorjahr
- Interaktive Umsatzanalyse

Lagerbestand:

- Lagerbestand nach Titel
- Lagerbestand nach Genre
- Bestandsveränderung/Monat
- Durchschnittlicher Verkauf pro Monat
- Prognose: Reichweite in Monaten

Stichtag Bestände:

- Lagerbestand zum Stichtag (aktueller Bestand, Vergleichstag, Bestand, Δ Stichtag)
- Lagerbestand je Titel (Einbandart, Bestand Stichtag, Bestand Vergleichstag, Δ Bestand Stichtag)

Stichtag Absätze:

- Absatz zum Stichtag (aktueller Absatz, Vergleichstag, Absatz, Δ Absatz)
- Absatz je Titel (Einbandart, Absatz Stichtag, Absatz Vergleichstag, Δ Absatz Stichtag, Δ in %,)

Remittendenübersicht:

- Remittendenübersicht (Menge Titel, Menge Verkauft, Menge Remittenden, Quote Remittenden in %, Remittendenwert)
- Remittendenmenge nach Vertriebsweg
- Remittendenmenge nach Titel
- Kundenübersicht Remittenden (Kunde, Menge, Menge Remittenden, Quote Remittenden in %, Umsatz, Remittendenwert)



Standard-Funktionsumfang:
 Alle enthaltenen Reports sind filterbar nach Jahr, Quartal, Monat und Team. Bei Bedarf kann bis auf die Einzelposten gefiltert werden.
 Standard-Dashboards können auf Anfrage individuell erweitert werden. Individuelle Erweiterungen sind nicht im Paketpreis von 7.500€ zzgl. Datenintegration & Lizenzen enthalten.

Sprechen Sie uns an!

Thomas Bussmann
 thomas.bussmann@knk.com
 knk Gruppe

