

# Sales Consultant (m/w/d) für Microsoft Business Central



*Inspiring  
Publishing Software*



knk ist ein Experte für Verlagsorganisation und betreut die großen Buch-, Zeitschriften- und Fachverlage in Europa, Nordamerika und Asien. knk bietet die weltweit einzige von Microsoft zertifizierte Verlagssoftware für diesen Markt. Ziel der knkGruppe ist es, als Zukunftslieferant den sicheren Kundenerfolg zu bringen – mit weltmarktführender Software und mit professionellen Dienstleistungen.

Um dieses hoch gesteckte Ziel zu erreichen, benötigen wir allen voran ein motiviertes Teamkollegium. Zusammen ziehen wir alle an einem Strang und meistern alle kommenden Herausforderungen souverän – keine Mitarbeitenden werden im Regen stehen gelassen. Auch der Spaß an der Arbeit kommt dabei in unserem freundschaftlichen und angenehmen Arbeitsumfeld nicht zu kurz. Alle besitzen die Freiheit, sich aktiv in der Unternehmenskultur einzubringen und diese mitzugestalten. Durch regelmäßig stattfindende Unternehmens-, Team- und Sportevents wollen wir zudem das Gemeinschaftsgefühl unterstützen und fördern.

Besonders schätzen wir, was unsere Mitarbeitenden gemeinsam jeden Tag erreichen und unterstützen sowohl die Work-Life-Balance als auch die persönliche Weiterentwicklung jedes Einzelnen.

Mit diesem entgegengebrachten Vertrauen belohnen uns unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit verschiedenen Auszeichnungen: **TOP-Arbeitgeber im Mittelstand** (yourfirm), **Preisträger des Großen Preises des Mittelstands** und **Microsoft Gold Partner** mit Gold-Zertifizierungen in **fünf** Kategorien.

Die knk-Unternehmensgruppe beschäftigt derzeit rund 220 Mitarbeitende in Deutschland, Amerika, Großbritannien und Frankreich.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

## Sales Consultant (m/w/d) für Microsoft Business Central

mit Berufserfahrung in Vollzeit (40 Std.)

Einsatz am Hauptsitz in Kiel oder in einer unserer Niederlassungen (Hamburg, Frankfurt, München, Berlin) oder aus dem Home Office.

### Ihre Aufgaben:

- Wir legen die Betreuung unserer Kunden in Ihre Hände
- Sie begeistern sich für die Verlagsbranche und stehen unseren Kunden als kompetente/r Ansprechpartner/in zur Verfügung
- Sie betreuen souverän die bestehenden Kundenbeziehungen und akquirieren neue Kunden
- Sie übernehmen die Bearbeitung von Ausschreibungen
- Als Vertriebsmitarbeiter werden Sie zur wichtigen Schnittstelle zwischen der Softwareentwicklung, dem Pre-Sales Team und unseren Kunden
- Das knk-interne CRM-System wird von Ihnen aktualisiert und ergänzt
- Sie führen Workshops und Präsentationen durch

# Sales Consultant (m/w/d) für Microsoft Business Central



*Inspiring  
Publishing Software*

## Ihre Qualifikationen:

- Sie verfügen über ein Wirtschaftswissenschaftliches- oder Informatikstudium oder eine abgeschlossene Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Sie besitzen Erfahrung im Vertrieb von ERP-Software
- Idealerweise verfügen Sie über Erfahrungen in der Verlagsbranche sowie mit Microsoft Dynamics
- Sie besitzen hervorragende Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Sie sind lösungsorientiert, haben eine strukturierte Vorgehensweise und verfügen über einen proaktiven Arbeitsstil
- Sie verfügen über hohes Verhandlungsgeschick und entsprechendes Talent, Projekte erfolgreich zum Abschluss zu bringen
- Sie sind dienstleistungs- und kundenorientiert
- Sie arbeiten gerne selbstständig und eigenverantwortlich und behalten auch bei vielen Themen den Überblick
- Ein hoher Anspruch an die eigene Arbeitsqualität zeichnet Sie aus
- Ausgeprägte Kenntnisse in MS Office, vor allem in MS Word und MS Excel
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

## Wir bieten Ihnen:

- Tägliches Arbeiten mit neuen Microsoft Technologien, z.B. Microsoft Teams, Microsoft Dynamics 365
- Anspruchsvolle und interessante Projekte mit namhaften Medien-Unternehmen
- Einen Arbeitsort in Hamburg mit einem flexiblen Arbeitsumfeld
- Viel Raum für eigene Ideen und persönliche sowie fachliche Weiterentwicklung
- Verantwortungsvolles und eigenständiges Arbeiten
- Eine Unternehmenskultur mit viel Raum für Individualität und einer offenen Kommunikation über alle Ebenen
- Unser gutes Betriebsklima: Wir sind ein dynamisches Team mit tollem Zusammenhalt und arbeiten in einer persönlichen, lockeren Atmosphäre
- Gemeinsame Aktivitäten und Events auch nach der Arbeit, z.B. Sommerfest mit der Familie und Tannenbaumschlagen zu Weihnachten

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an [karriere@knk.de](mailto:karriere@knk.de).

## Ihr Kontakt:

Fabienne Hélène Bechara  
knk Business Software AG  
Fleethörn 1-7  
24103 Kiel  
Tel.: +49 (0)431/57972-0

