



Die knk-Unternehmensgruppe beschäftigt derzeit rund 180 Mitarbeiter in Deutschland und Amerika und ist **TOP-Arbeitgeber im Mittelstand (yourfirm), Preisträger des Großen Preises des Mittelstands und Microsoft-Gold-Partner mit Gold-Zertifizierung in sieben Kategorien.**

Als Experte für Verlagsorganisation betreut knk die großen Buch-, Zeitschriften- und Fachverlage in Europa, Nordamerika und Asien. knk bietet die weltweit einzige von Microsoft zertifizierte Verlagssoftware für diesen Markt und wächst jährlich zwischen 15 und 25%.

Bei knk arbeiten Sie in einem dynamischen, kommunikativen Team. Das Arbeitsumfeld ist flexibel und individuell gestaltbar.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir deutschlandweit, vorzugsweise für den Standort Hamburg, eine(n)

Pre-Sales Consultant (m/w/d)

in Vollzeit (40 Std.)

Ihre Aufgaben:

- Präsentation der Branchenlösung knkVerlag für das Verlagswesen auf Produktbasis von Microsoft Dynamics / Business Central für unsere internationalen Kunden
- Bearbeitung von Ausschreibungen, Anforderungskatalogen und Erstellung von Angeboten in Abstimmung mit unserem Vertrieb
- Proaktive und eigenverantwortliche Unterstützung des Vertriebs aus technischer Perspektive auf nationaler und internationaler Ebene
- Durchführung von Kunden-Workshops
- Aktive Rückmeldung von Kundenanforderungen an die Produktentwicklung zur Weiterentwicklung von knkVerlag
- Teilnahme an nationalen und internationalen Microsoft-Veranstaltungen zu Branchennews und Produkterneuerungen z.B. die Microsoft Directions EMEA, Microsoft Inspire

Ihre Qualifikationen:

- Sie verfügen über ein Wirtschaftswissenschaftliches- oder Informatikstudium oder eine abgeschlossene Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Sie haben Erfahrung und Freude im Vertrieb komplexer Software
- Sie können erste Erfahrungen in der Verlagsbranche vorweisen
- Sie haben bereits gute Kenntnisse zu Microsoft Dynamics / Business Central
- Sie bringen ausgeprägte MS Office-Kenntnisse mit, vor allem in MS Word und MS Excel
- Sie besitzen hervorragende Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten



- Sie sind lösungsorientiert, haben eine strukturierte Vorgehensweise und verfügen über einen proaktiven Arbeitsstil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen:

- Tägliches Arbeiten mit neuen Microsoft Technologien, z.B. Microsoft Teams, Microsoft Dynamics 365 for Sales
- Eine anspruchsvolle und interessante Position in einem namhaften Unternehmen
- Ein Mentoren-begleitetes, strukturiertes Einarbeitungsprogramm in Kiel und Hamburg
- Die Möglichkeit deutschlandweit an unseren Standorten oder im Homeoffice zu arbeiten
- Eigenverantwortliche Mitarbeit an herausfordernden und spannenden Projekten mit namhaften Medienunternehmen in einem engagierten Team
- Eine Unternehmenskultur mit viel Raum für Individualität und einer offenen Kommunikation über alle Ebenen
- Unser gutes Betriebsklima: Wir haben ein junges, dynamisches Team mit tollem Zusammenhalt und eine persönliche, lockere Atmosphäre
- Viel Raum für eigene Ideen und persönliche /fachliche Weiterentwicklung
- Ein individuelles, branchenüberdurchschnittliches Weiterbildungsbudget
- Einen eigenen Laptop auch zur privaten Nutzung
- Die Möglichkeit auf einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Gemeinsame Aktivitäten und Events auch nach der Arbeit, z.B. Fußball und Sportwettkämpfe (Kiel-Lauf, Drachenbootrennen), Sommerfest, Besuch der Kieler Woche, Weihnachtsfeier, Tannenbaumschlagen

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an karriere@knk.de.

Ihr Kontakt:

Fabienne Hélène Bechara
knk Business Software AG
Beselerallee 67
24105 Kiel
Tel.: +49 (0)431/57972-0
E-Mail: karriere@knk.de

