

„Vertriebsmitarbeiter*in“



*Inspiring
Publishing Software*



Die knk-Unternehmensgruppe beschäftigt derzeit rund 150 Mitarbeiter in Deutschland und Amerika und ist **TOP-Arbeitgeber im Mittelstand** (yourfirm), Preisträger des **Großen Preises des Mittelstands** und **Microsoft-Gold-Partner mit Gold-Zertifizierung in sieben Kategorien**.

Als Experte für Verlagsorganisation betreut knk die großen Buch-, Zeitschriften- und Fachverlage in Europa, Nordamerika und Asien. knk bietet die weltweit einzige von Microsoft zertifizierte Verlagssoftware für diesen Markt und wächst jährlich zwischen 15 und 25%.

Bei knk arbeiten Sie in einem dynamischen, unkomplizierten Team. Das Arbeitsumfeld ist flexibel und individuell gestaltbar.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine*n

Vertriebsmitarbeiter*in

in Vollzeit (40 Std.) mit Einsatz am Hauptsitz in Kiel oder in unserer Niederlassung in Hamburg.

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung im Bereich PreSales und Sales, Kundenbetreuung, Erstellung und Bearbeitung von Angeboten, Marktanalysen, etc.
- Koordination von Terminen
- Vorbereitung & Durchführung von Softwarepräsentationen für Neu- und Bestandskunden
- Nachverfolgung von Angeboten & Ausschreibungen
- Unterstützung der Geschäftsleitung im operativen Tagesgeschäft und bei strategischen Aufgabenstellungen
- Erstellung von Protokollen, Analysen und Reports zur Vorbereitung von Unternehmensentscheidungen und interner Kommunikation
- Vorbereitung von individuellen Kundenpräsentationen in deutscher und englischer Sprache
- Pflege interner Datenbestände und Vorlagen
- Kaltakquise gehört nicht zu Ihren Aufgaben

Ihre Qualifikationen:

- Sie haben Ihr Studium (z. B. Wirtschaftsinformatik, BWL, Informatik o.ä.) erfolgreich abgeschlossen oder können eine vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung vorweisen
- Sie verfügen über Praxiserfahrung im Vertrieb und besitzen gute Produktkenntnisse im Bereich der Microsoft Dynamics Produktfamilie
- Idealerweise bringen Sie erweiterte Erfahrungen in der Projektarbeit und Branchen-Know-How im Zielmarkt der knk-Gruppe (Verlage und Medienhäuser) mit



- Sie besitzen hervorragende Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten und zeichnen sich neben Ihrer ausgeprägten Teamfähigkeit durch Flexibilität sowie analytisches Denken und strukturiertes Arbeiten aus
- Sie verfügen über eine ausgeprägte „Beratermentalität“ mit hoher Kundenorientierung und erstellen Angebote oder sonstige Dokumentationen mit Effizienz und Genauigkeit
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab
- Ein gewisses Maß an Reisetätigkeit setzen wir für diese Tätigkeit voraus

Wir bieten Ihnen:

- Eine Unternehmenskultur mit viel Raum für Individualität, flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und einer offenen Kommunikation über alle Ebenen
- Jeder Mitarbeiter erhält jährlich ein individuelles, branchenüberdurchschnittliches Weiterbildungsbudget, das auf Ihre persönlichen Bedürfnisse ausgerichtet ist
- Für den Start in den neuen Job wartet ein Mentoren-begleitetes, strukturiertes Einarbeitungsprogramm auf Sie
- Sie arbeiten von Anfang an in einem engagierten Team, eigenverantwortlich an herausfordernden Projekten für namhafte Medienunternehmen
- Ein Laptop zur privaten Nutzung, eine BahnCard 50, die Möglichkeit auf einen Firmenwagen und der Besuch nationaler und internationaler Kongresse sind nur einige der Benefits die auf Sie warten.
- Unser gutes Betriebsklima wird Sie begeistern: Wir haben ein dynamisches Team mit tollem Zusammenhalt und eine persönliche, lockere Atmosphäre
- Gemeinsame Aktivitäten und Events auch nach der Arbeit bieten wir natürlich auch: z.B. Fußball und Sportwettkämpfe (Kiel-Lauf, Drachenbootrennen), Sommerfest, Besuch der Kieler Woche, Tannenbaum-schlagen, Weihnachtsfeier

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an karriere@knk.de.

Ihr Kontakt:

Fabienne Hélène Bechara
knk Business Software AG
Beselerallee 67
24105 Kiel
Tel.: +49 (0)431/57972-0